

Рафаиль Кимович ШАРИПОВ,

генеральный директор ООО «НПО «Уфа-нефтегазмаш» (г. Уфа):

— Говорить о том, что российская промышленность совсем не заинтересована в достижениях отечественной науки, — было бы неправильно. Однако из-за «экономной» политики наших компаний, нацеленных на снижение издержек любой ценой, научным учреждениям сложно вывести свои инновационные продукты на рынок.

Например, наше НПО разработало передвижную замерную трехфазную установку, предназначенную для измерения дебита продукции нефтяных скважин по нефти, газу и воде. Отличительной особенностью установки является возможность определения остаточного газосодержания продукции скважин, что позволяет привести метрологические показатели условий измерения к нормальным условиям. Однако добытчикам внедрение таких установок невыгодно. Обусловлено это особенностями налогооблагаемой базы и скрытыми доходами предприятий.

Или другой пример. Согласно новым требованиям, нефтяные компании должны «научиться» эффективно использовать не менее 95% попутного нефтяного газа (ПНГ). Отдельные предприятия имеют опыт достижения такого высокого показателя, однако затраты на технологии для многих компаний оказываются непосильными. На сегодняшний день выплачивать штрафы гораздо «вы-



годнее», чем строить соответствующую инфраструктуру. Какой выход можно найти с научной точки зрения? В частности, следует активно применять математическое моделирование, что поможет выработать комплекс точных технических решений, направленных на снижение выбросов. При этом за счет экономии водородного сырья можно получить и определенную прибыль.

Особую функцию в цепочке взаимоотношений «наука—производство» выполняют научно-производственные объединения, которые занимаются не только собственно научными исследованиями, но и реализуют разработанные проекты, осваивая их в производстве и представляя готовый инновационный продукт. Я имею в виду продукт, созданный на стыке науки и производства, на основе применения новых технологий, процессов, методов, подходов. Несмотря на то, что спрос на новые технологические решения среди добытчиков нефти и газа велик, в условиях высокой конкуренции со стороны гигантов машиностроения, созданных еще в советское время и имеющих развитые производственные мощности, малые НПО вынуждены работать вдвое эффективнее, чтобы экономически оправдать свою деятельность. И все же небольшие научно-производственные объединения имеют свои преимущества: их производство не серийно, ориентировано на решение конкретных за-